

INDICE SOMMARIO

I Sessione (28 giugno 2013)

LE CRISI NELLA PROSPETTIVA STORICO-ECONOMICA

EMANUELA NAVARRETTA	
<i>Presentazione dell'incontro</i>	3
GUIDO ALPA	
<i>Introduzione</i>	11
1. Premessa	11
2. La prima fase (dal 1915)	12
3. I nuovi confini del diritto privato	17
4. La seconda fase (dal 1923)	18
5. La terza fase (dal 1940)	20
6. La quarta fase (dal 2008)	20
UGO PETRONIO	
<i>Crisi economiche e contratti delle crisi</i>	23
1. Le avventure di una parola	23
2. Alcune grandi crisi della storia medievale e moderna	26
3. La grande crisi di metà trecento	31
4. La grande crisi di metà cinquecento	35
5. I contratti delle crisi	39
LAURA MOSCATI	
<i>Crisi economiche e diritto dei contratti nel XIX secolo</i>	41
1. Premessa: elementi per una storia delle crisi	41
2. Equilibrio e « giustizia contrattuale » nei codici dell'Ottocento	44
3. In Francia tra dottrina e giurisprudenza	46
4. In Italia prima e dopo l'Unità	52

II Sessione (28 giugno 2013)

VINCOLATIVITÀ DELL'ACCORDO E GESTIONE DELLE SOPRAVVENIENZE

FRANCESCO MACARIO	
<i>Regole e prassi della rinegoziazione al tempo della crisi</i>	61
1. Premessa metodologica: categorie e istituti contrattuali nei rapporti di durata	61
2. I riferimenti normativi nel codice civile: l'innovativa disciplina sull'eccessiva onerosità come rimedio alla "crisi" del sinallagma a causa di eventi esterni	65

3.	Le soluzioni avanzate dei Principles (UNIDROIT e PECL) nella prospettiva dell'armonizzazione e l'elaborazione dottrinale tedesca sugli obblighi di rinegoziare (<i>Neuerhandlungspflichten</i>)	72
4.	L'ipotesi dell'obbligo di rinegoziazione fondato sulla clausola generale di buona fede nell'evoluzione dottrinale	79
5.	Indici normativi e alcune applicazioni giurisprudenziali	84
6.	Il riscontro della prassi commerciale: la rinegoziazione nei contratti di approvvigionamento del gas naturale	88
7.	Considerazioni conclusive	91

FABIO PADOVINI

	<i>L'inadempimento anticipato (fra codici di diritto europeo)</i>	95
1.	L'inattuazione (attuale e futura) del rapporto contrattuale per inadempimento come sopravvenienza da regolare: nell'ambito delle procedure concorsuali	95
2.	<i>Segue</i> : nell'ambito del diritto comune; l'insufficienza della norma dell'art. 1461 c.c.	96
3.	<i>L'anticipatory breach</i> nella Convenzione di Vienna sulla vendita internazionale di beni mobili	97
4.	L'eccezione di pericolo di inadempimento e la disciplina dettata dai §§ 321 e 323 BGB	98
5.	Le soluzioni nel diritto europeo (DCFR e CESL)	99
6.	Le prospettive di diritto italiano (attuali e di novellazione)	99

MICHELE SESTA

	<i>L'incidenza della crisi sugli accordi di famiglia</i>	101
1.	Introduzione	101
2.	Gli effetti della crisi sulla famiglia	102
3.	La crisi di coppia all'interno della crisi economica	102

MASSIMO BASILE

	<i>« No ponte » ex lege</i>	105
1.	L'appalto per la costruzione del ponte sullo Stretto di Messina	105
2.	Il decreto-legge 2 novembre 2012, n. 187	109
3.	Le specificità del provvedimento	113
4.	I valori e i principi in giuoco	117
5.	La problematica resistenza del decreto-legge a un controllo di validità	122
6.	Gli insegnamenti	129

GIOVANNI D'AMICO

	<i>Spending review e indebolimento del vincolo contrattuale della P.A.</i>	133
1.	La "centralizzazione" della spesa della P.A.: il "modello Consip": dalla Legge Finanziaria 2000 (art. 26) alla l. 7 agosto 2012 n. 135. La nullità del contratto concluso in violazione della normativa in questione	133
2.	Il diritto di recesso dai contratti validi, ma divenuti successivamente "sconvenienti"	141
3.	L'integrazione (retroattiva) dei contratti pendenti	147

ANDREA NERVI

<i>Interruzione abusiva del rapporto contrattuale e rimedi esperibili</i>	153
1. La nozione di interruzione abusiva del rapporto contrattuale	153
2. La soluzione tradizionale: il risarcimento sotto forma di equivalente monetario	155
3. L'orientamento innovativo: la prosecuzione forzata del rapporto contrattuale	157
4. Considerazioni sul piano del metodo	159
5. Considerazioni sul piano del merito e conclusive	164

III Sessione

(29 giugno 2013)

**I CONTRATTI D'IMPRESA
AL TEMPO DELLA CRISI**

MIRZIA BIANCA

<i>Il modello competitivo della rete-contratto</i>	169
1. Il contratto di rete quale strumento per realizzare la crescita del mercato e accrescere la competitività delle imprese: un'applicazione del principio di sussidiarietà orizzontale	169
2. Il contratto quale strumento di articolazione dell'attività d'impresa in alternativa alla creazione di un soggetto	172
3. Nuovi elementi del paradigma contrattuale: autonomia negoziale controllata	173
4. Conclusioni	175

ANDREA FUSARO

<i>Homestead exemption</i>	179
1. L'emergenza pignoramenti	179
1.1. Il Decreto Fare convertito, con modificazioni, in legge 9 agosto 2013, n. 98	180
1.2. Le Proposte di legge sull'impignorabilità della prima casa	180
2. Le "property exemption laws" americane	181
3. Il diritto all'abitazione in Francia	183
4. La protezione inglese dell'aspettativa del coniuge all'occupazione della casa coniugale	184
5. Lo scenario italiano	186
6. Notazioni riepilogative	189

BRUNO INZITARI

<i>Interessi postfallimentari</i>	191
1. La produzione degli interessi nel diritto civile e nel diritto fallimentare	191
2. La <i>ratio</i> della sospensione della decorrenza degli interessi nel fallimento <i>ex art. 55 l. fall</i>	192
3. La sospensione degli interessi, ritorno <i>in bonis</i> del fallito ed esdebitazione	193
4. La controversa "maturazione" degli interessi nel fallimento	195
5. Inadeguatezza della regola della sospensione degli interessi agli effetti del concorso per giustificare il sorgere dell'obbligazione degli interessi nel fallimento	199
6. Carezza del requisito dell'esigibilità del credito per capitale e non decorrenza degli interessi nel fallimento	201

7.	Applicabilità della prescrizione alla pretesa obbligazione per gli interessi nel fallimento	203
8.	Crediti assistiti da pegno, maturazione degli interessi e prescrizione	207
STEFANO PAGLIANTINI		
	<i>I ritardi di pagamento al tempo della crisi: note sparse</i>	209
1.	Preambolo	209
2.	<i>Status</i> del debitore nella disciplina sui ritardi di pagamento: l'alternarsi di norme imperative e dispositive	210
3.	La forma espressa e la disciplina dispositiva dell'art. 4, c. 3 e 4: per un chiarimento	217
4.	Patto di stabilità e ritardi di pagamento	220
5.	La rinunciabilità successiva degli interessi moratori: traccia per una discussione	222
6.	Il regime di una nullità assoluta: per un ordine pubblico economico al servizio della competitività	225
7.	Il farraginoso coordinamento tra le discipline ed una singolare nota esplicativa del MEF	227
8.	Epilogo: di alcune (fra le molte) vischiosità della cessione <i>pro soluto</i> agli intermediari creditizi	231
RAFFAELE DI RAIMO		
	<i>Finanza, finanza derivata e consenso contrattuale, a valle delle crisi d'inizio millennio</i>	235
1.	Premessa. I fenomeni di carattere finanziario e la crisi	235
2.	Il sistema della finanza derivata: articolazioni e differenti piani di osservazione	236
3.	Le parti. L'intermediario come ufficio di diritto privato	238
4.	La fase dinamica (ancora sull'ufficio di diritto privato)	241
5.	Ruolo della causa e dell'oggetto e caratteri funzionali della finanza derivata. Conclusioni minime	248
DIANORA POLETTI		
	<i>L'accesso alla proprietà abitativa al tempo della crisi: i c.d. contratti rent to buy</i>	251
1.	Premessa	251
2.	I contratti "rent to buy"	252
3.	Quali schemi contrattuali?	253
4.	Le riflessioni del civilista	256
5.	Conclusioni.	258
6.	... con una postilla di aggiornamento	260
GERARDO VILLANACCI		
	<i>L'abuso del diritto nei contratti bancari e finanziari</i>	265
1.	Considerazioni introduttive alla controversa figura dell'abuso del diritto	265
2.	Il rilievo dell'abuso nei contratti bancari e interferenze con la buona fede oggettiva	268